



Vertrieb/ Key Account Manager

Du hast Spaß am Verkaufen und am Umgang mit Kunden und weißt nicht wohin mit Deinen Ideen? Lifestyle und Teamwork sind für Dich keine Fremdwörter? Dann bist Du der/die Richtige für unser Vertriebsteam.

Unser Schwerpunkt liegt neben dem klassischen Werbemittelvertrieb im Markenvertrieb von JBL und Earebel Produkten. Hier suchen wir ab sofort Verstärkung für unser Team.

Deine Aufgaben:

- kompetente Kundenbetreuung von Bestandskunden sowie Kundenakquise
- Betreuung von Key Accounts
- sorgfältige und gewissenhafte Auftragsabwicklung
- Projektbetreuung und -koordination (Steuerung und Überwachung)
- Messebesuche
- weiterer Ausbau des Vertriebes

Das bringst Du idealerweise mit:

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- hohe Leistungsbereitschaft und Leidenschaft für den Vertrieb
- vielseitiges Interesse an Produkten aus dem Lifestyle- und Techbereich
- Teamfähigkeit und Aufgeschlossenheit
- Idealerweise Erfahrungen im Export/Ausfuhr in Drittländer
- Ideen und ein hohes Maß an Eigeninitiative

Das bieten wir Dir:

- ein motiviertes und zuverlässiges Team
- angenehme Arbeitsbedingungen
- ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld
- Mitgestaltung beim Aufbau unseres Vertriebsteams
- selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Entwicklungschancen
- attraktive Vergütung mit Provisionsmodell und Sozialleistungen

**Wenn Du Teil unseres Teams sein möchtest,
dann sende Deine Bewerbungsunterlagen an Micha Enz unter:
me@heka-werbeartikel.de**

Mehr Informationen über uns: www.heka-werbeartikel.de